

Ons motto is dat onze klanten altijd een volle tank moeten hebben. Wij leveren daarom continuïteit. Snelheid en flexibiliteit zijn voor ons belangrijke kernwaarden. Hans de Baat Olieprodukten BV is de grootste en veelzijdigste brandstofleverancier voor kleine stortingen in de Benelux en verschillende Europese landen. Ook zijn wij toonaangevend en gecertificeerd producent van AdBlue®.

BEN JIJ EEN

ECHT SALESDIER?

DAN ZOEKEN WIJ JOU!

Vanwege snelle groei van de organisatie en onze ambitie zijn we op zoek naar een gedreven

VERKOPER BINNENDIENST

WAT WORDT JE OPDRACHT?

Je komt te werken bij een uniek bedrijf waar geen dag hetzelfde is. Als echt salesdier creëer je zakelijke leads, werk je offertes uit en scoor je orders. Ook maak je afspraken voor de directeur/eigenaar. Met jouw enthousiasme en overtuigingskracht weet jij iedere klant voor ons te winnen!

HOE GA JE DAT DOEN?

Je neemt zelf initiatief en verantwoordelijkheid en bepaalt in grote mate zelf hoe je te werk gaat. We hebben veel ambities, dus je aanpak is voortdurend gericht op het creëren en benutten van kansen. Je gaat proactief en creatief te werk.

JIJ

- Fulltime
- HBO werk- en denkniveau
- Sterke communicatieve vaardigheden
- Goed sociaal ontwikkeld
- Ondernemend, ambitieus, besluitvaardig en positief
- Humor, relativeringsvermogen en sterke overtuigende persoonlijkheid

WIJ

- Een goed salaris
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden
- Goede opleidingsmogelijkheden
- Ruimte voor initiatieven en nieuwe ideeën
- Een topteam om samen tot de beste resultaten te komen
- Potje poolen of tafelvoetbal met je collega's

SOLLICITEREN

Mail je CV en motivatie naar Arko Veefkind, arko@hansdebaat.nl. Als je meer info wilt, bel dan even: 0183 62 93 92.

Griendweg 80 | 4209 DB Schelluinen | www.hansdebaat.nl